

ビジネスパートナーとしての中国 潜在的リスクからビジネスを守るには

日時: 2014年6月11日(水) 13:30 - 16:30

会場: 株式会社国際協力銀行 9階講堂

主催: FTIコンサルティング、ハーバート・スミス・フリーヒルズ外国法事務弁護士事務所、

一般財団法人海外投融資情報財団

後援: 国際協力銀行

プログラム(日英同時通訳付き)

13:30 - 14:15

FTIコンサルティング

アジア諸国における政治イベントが日中関係におよぼす影響

- ビジネスと投資への影響
- 最近の政治イベントと対東南アジア投資の急増
- 中国とのビジネスに関する課題

リスクとリスク軽減

- 人員削減や撤退に関連するリスク
- リスクの予防と軽減のためのアクション

その他の市場への移行

- どのような選択肢があるのか?
- 新興市場における適切なデューデリジェンスとは?

14:15 - 15:15

ハーバート・スミス・フリーヒルズ外国法事務弁護士事務所

中国投資スキームにおけるリスク管理と出口戦略の改善

- 文化的視点から
- JVにおける交渉(こう着状態の解消、解雇と退職、知財関連の問題、準拠法)

将来の計画: 紛争解決のオプション

- エスカレーション条項: 交渉、調停、訴訟または仲裁
- 訴訟: 国内訴訟または国際訴訟
- 国内または国外の仲裁について

JV 契約から生じる紛争の仲裁: 特定の問題

- 国外における仲裁の利用は限定的であることについて
- 国内における効果的な仲裁条項の起案
- 回避すべき落とし穴

15:15 - 15:30 - コーヒーブレイク

15:30 - 16:30

ビジネスパートナーとしての中国: 質疑応答

パネリストに直接質問できる貴重な機会です。

(JOI 会員はセミナー開始前に、匿名で質問を提出することができます。)

パネリスト:

伊藤 俊介氏 (FTIコンサルティング 日本支社代表、シニアディレクター)

ベン・フォーエイカー氏 (FTIコンサルティング 日本支社ディレクター)

ドミニク・ラフトン氏 (ハーバート・スミス・フリーヒルズ外国法事務弁護士事務所 紛争解決部門パートナー)

セリーヌ・ワン氏 (ハーバート・スミス・フリーヒルズ外国法事務弁護士事務所 紛争解決部門アソシエイト)

China as a Business Partner to Japan

Protecting Your Business From Potential Problems

Date and time: 11 June 2014 13:30 - 16:30

Venue: Japan Bank for International Cooperation 9th Floor Auditorium

Sponsors: FTI Consulting, Herbert Smith Freehills,

Japan Institute for Overseas Investment (JOI)

Supporter: Japan Bank for International Cooperation

Drawing from case studies and direct experience FTI Consulting together with Herbert Smith Freehills will demonstrate how events in Asia are impacting Japanese Business expansion plans overseas and provide guidance on how to protect business from potential problems.

Programme

(English/Japanese simultaneous interpretation)

13:30 – 14:15

FTI Consulting

How Events in Asia are Impacting Sino-Japanese Business

- Business and Investment Impact
- The Surge in South East Asian Investment
- Challenges of doing Business with China

Risks and Risk Mitigation

- Risks in Downsizing/ Exit
- Actions to take to Protect and Mitigate against Risk

Moving to Alternative Markets

- What are the Options?
- What Constitutes appropriate Due Diligence in Emerging Markets?

14:15 – 15:15

Herbert Smith Freehills

Managing Risk and Improving Exit Strategy Options in Chinese Investment Structures

- Cultural perspectives
- JV negotiation (deadlock resolution, termination and exit, IP issues, governing law)

Planning for the Future: Options for Dispute Resolution

- Escalation clauses: negotiation, mediation, litigation or arbitration
- Litigation: onshore or offshore
- Arbitration: onshore or offshore

Arbitration of disputes arising from JV contracts: specific problems

- Limited availability of offshore arbitration.
- How to draft an effective onshore arbitration clause
- Traps to avoid

15:15 – 15:30 – Coffee break

15:30 – 16:30

China as a Future Business Partner to Japan: Your Questions Answered

A unique opportunity to put your questions directly to our Panel
(*JOI members may anonymously submit questions prior to the seminar*)

Panel Guests:

Shunsuke Ito – Japan Representative, Senior Director, Global Risk and Investigations, FTI Consulting

Ben Fouracre – Director, Global Risk and Investigations, FTI Consulting

Dominic Roughton – Partner, Dispute Resolution, Herbert Smith Freehills

Celine Wang – Associate, Dispute Resolution, Herbert Smith Freehills